

Le Revenu

Les intermédiaires : pour du clé en mains

Ces chasseurs de fonds ne savent plus où donner de la tête. «Il y a six mois, nous ne recevions qu'un dossier par jour; aujourd'hui, il nous en arrive un par heure!», s'exclame Christophe Chausson, qui trouve de l'argent pour des *start-ups* auprès de capital-risqueurs



Christophe Chausson
Il a été un pionnier en faisant son métier de la recherche de capitaux pour de jeunes entreprises d'Internet.

ou d'investisseurs providentiels. Devant l'afflux de projets, il faut trier. Chausson Finance n'en retient qu'une soixantaine par an. Les chasseurs de fonds sélectionnent pareillement les investisseurs auxquels ils proposent des sociétés dans lesquelles miser. MGT ne s'adresse qu'aux *business angels* importants (en 1999, la plus petite mise d'un particulier était de 2 millions de francs). Proxicap organise des tours de table de 1 million environ, avec un ticket moyen variant de 50 000 à 200 000 francs. Mais l'argent n'est pas tout. Christophe Chausson classe les investisseurs en trois catégories: «Les *gold*, les *silver* et les autres!» Ce qui distingue les *gold*, ce n'est pas tant leur fortune que leurs relations, leur compétence et leur expérience, toujours utiles dans une jeune entreprise. D. D.

Carnet d'adresses

■ Chausson Finance

Site: www.chaussonfinance.com
Tél.: 01 43 12 57 58

Contact: Christophe Chausson

Pionnier des *start-ups* d'Internet, Christophe Chausson les aide à établir leur plan de développement et sélectionne les investisseurs. Commission: 5% des fonds qui ont été levés.

■ Leonardo Finance

Site: www.leonardofinance.fr
Tél.: 01 47 20 24 88

Contact: Yves Delacour

La jeune entreprise, une fois «labellisée» Leonardo, est accompagnée dans la préparation du plan de développement, la levée de fonds et son développement.

■ Proxicap

Site: www.proxicap.com
Tél.: 02 43 33 73 87

Contact: Éric de Vilmarest

Le réseau lyonnais organise un dîner mensuel de présentation d'entreprises à Paris avec une vingtaine d'investisseurs. Les tours de table sont d'environ 1 million de francs, à raison de 50 000 à

200 000 francs par investisseur. Commission: de 5 à 9% des fonds qui ont été levés.

■ Capital & Croissance

Site: www.capital-et-croissance.com
Tél.: 04 74 70 66 13

Contact: Jean-François Prat

La société organise des tours de table de 500 000 francs à quelques millions, avec une mise minimale de 50 000. La jeune entreprise fait l'objet d'un suivi pendant plusieurs années. Commission: de 5 à 10% des fonds qui ont été levés.

■ Start-up Connection

Site: www.startupconnection.com
Tél.: 04 91 23 66 70

Contact: Jacques Tassi

Start-up Connection accompagne les jeunes entreprises et se charge de la levée de fonds. Rémunération par une prise de participation.

■ MGT

Site: www.mgt.com
Tél.: 01 53 45 88 88

Contact: Jean-Marc Dumesnil

Les particuliers (une dizaine) doivent pouvoir investir au moins 1 million de francs par projet. Commission: 5% des fonds levés.